



# על האיש שהתמודד עם הבנקים

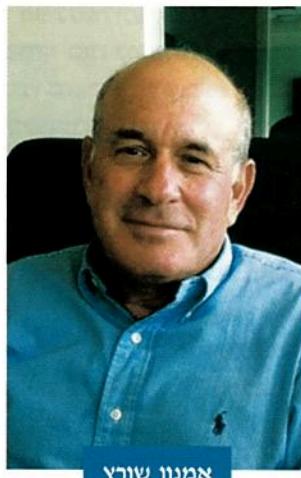
מאת שלמה ברמצ

**"הודעה שగرتית על חיוב ריבית רבונית שנשלחה אליו מסניף הבנק עוררה רצף של התרחשויות ואיורים בחיהם של אנשים רבים, ובעיקר שינתה לחלוטין את מהלך חייו שלי"** - מספר אמן שורץ בספרו: 'להתמודד עם הבנקים ולנצח'. שורץ ניגש למנהל הסניף ובקש ממנו להסביר את גובה החיוב: "זה המחשב לא טועה" - שורץ. ענה לאחר עיון קצר. המחשב חישב. המחשב לא טועה" - שורץ

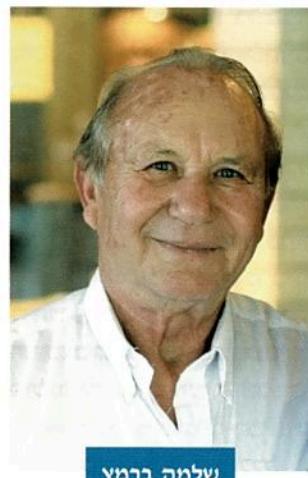
**שמע, בדק את חישובי המחשב, והשאר - ההיסטוריה**

## קטעים נבחרים

- "גהgtti, ואני עדין נהוג מאז, להציב את הלוקחות על גוף המציג את מידת התלות שלהם בנק, כחלק חשוב מעיריכת חוות הדעת. ככל שהתלות גבוההה, כך גדל הפחד [של הלוקות. ש.ע.] מtgtובות הבנק לתלונה ולתביעה";
- "רבים מהם [עורכי הדין. ש.ע.], ובهم עורך הדין ינרטוט, אמרו לי: 'עלולים לא תזוכה בהליך משפטיא מולם, ولو רק מפני המשוכחה המשפטית הקрова טלח. הכוונה היהתה לראשית התיבות של הביטוי טעות לעולם חזרות...' אלה מילים המנוסחות בקוד משפטאי, ומתארות למעשה את חולשת הלוקוח ואת חזוקו של הבנק". [בהמשך מתר שורץ את פסיקתו של השופט אורן גורן שקבע, כי "ספרי הבנקים הנם ראייה לכאורה, עד אשר מוכח אחרת". קביעה זו סותרת את מה שהוא נהוג עד אז: להתייחס בספרי הבנק כאשר ראייה חותכת];



אמנון שורץ



שלמה ברמצ

**קראיתי בשיקה את ספרו של מנכ"ל חברת סגיא - אמן שורץ - האיש שהתמודד עם הבנקים וניצח, וזכה בתמורה של אותו סטודנט סיני אמיין שעמד בכיר טין-און-מן בבייג'ין מול הטנק כשהוא אוחז בידו גליל עיתון, וסירב ואומץ לחתת לטנקים להתקדם לעבר המפגינים. כך גם אנו במאבק שלנו בראיות מופרחות ובסל העמלות ההולכות ותופת, כשכל עמלה שם מההפטורה. יתרון שייחו בכם שיחבו שאני מגדים, ויתacen שייחו שישיכמו אותי, אבל ענייני גם כאן וגם כאן אין לנו אלא קבלפת השום מול מכשע ענק, כחובים היינו. כיחידים, כמעט שאין לנו סיכוי בהתמודדות נגד המערכת המשומנת של הבנקים. לשם כך נדרשים עורכי דין יקרים מהשורה הראשונה. אולם, באמצעות הספר - 'להתמודד עם הבנקים ולנצח' - אפשר להבין שיש מה לעשות. לכן בחרתי להמליץ בחום, לכל יידיי בענף, לקרוא בספר.**

הספר מיועד לכל אנשי העסקים - קטנים וגדולים. הוא כולל גם עצות לניהול נכון של חשבונות בנקאים, ומשלב קטעי עיתונות המתעדדים את מאבקו של אמן שורץ מול הבנקים.



שוק פרוע, אשר התגננים בו לבושים בחליפות וחוכני המכירה מפוארים וממוזגים כהכלכה";

- "عمالות הבנקים ללקוחות הפרטיטים החלו בישראל לאחר משבר מנויות הבנקים וחילצם על ידי הממשל, עד אז שירוטי הבנק ללקוחות הפרטיטים היו חינכניים מאליהם כמו במקרה. אין ממש עמלת כלל פעם שהחנון עשויה לך חשבון או פורט לך שוד של מאותים. העמלות הנצו מעט ובצנעה, אך הלו והתרכבו, עד שהגענו לענף פורח בשל פריחות של מאות סוגים שלعمالות הרשותם ברשומות הבנקים. אין דבר דומה לזה בהיקפו בעולם. העמלות הנגנות כאן כה גבוהות, עד שגם במקורה של הפחתתן לחצי, רוחוי הבנק עדין היה עצום. בשנת 2012 הגיעו הכנסות חמשות הבנקים הגדולים בישראל לארבעה

עשר מיליארדי ש"ח מעמלות בלבד";

- "רוחוי הבנק המרכזיז אמורים לבוא מעסקי הריבית, מקניה ומכירה של כסף, מה שקרו בשפה המקצועית 'המורוח הפיננסי'. ממש כמו רוחוי שבין המחיר הסיטוני של החלב למחיר הקמעונאי אשר ממונו החנון מרווח. הדעת מתყוממת למראה שיטת שאיבת הרוחחים לא רחם מלאה החלהשים, מן התלוים באשראי ומן הלוקחות המונומסים שאינם מתווכים על דבר".

## יום

בשיחה טלפונית עם 'היוולס' אמר אמנון שורץ, כי על אף שעיקר העליות שמוגול ספרו ארינו בשנות השמונים והתשעים, ועל אף שהבנקים כבר אינם נכסלים בגין טיעיות מחשב שיצרו חובי יתרה עדין רובה המלאכה: "אם בשנת 2014 עידין ממציעים לבנקים לא מעטים עבורות על חוקי הבנקאות, כגון התנית שירות בשירות (למשל, התנית מתן הלוואה בפתחת תכנית חיסכון). לא פעם גובים הבנקים عملות יתנה בעיקרعمالות בגין פירעון מוקדם, אוعمالות חסורת שחר בגיןعمالות בגין שמיירת ניירות ערך, העברת מזומנים מבנק לבנק, ערכית מסמכים וכיוצא באלה, וחובי ריבית מעבר למוסכם".

עוד שאלנו את אמנון שורץ, מניין תבוא ישועותם של אנשי עסקים קטנים, לעיתים עסקי יחיד, או של מנהלי משק בית, שאינם יכולים להרשות לעצם לשכור שירותים של חברה מקצועית שתפשש במעשה הבנק או של עורכי דין מומחים: "אכן השירותים יקרים, שכן הם מחייבים השקעת זמן רב ונמדדים בעלות מול תועלת: אבל, אם בעלי העסקים הקטנים והאנשיים הפרטיטים יכולים להיוושע, הפרק האחרון בספרי זו בעשרה כלים ניהול נוכן שלحسابות בנקאים". ●

لتגובה:

אמנון שורץ  
שלמה ברמן -  
amnon@sagy.co.il  
solomando59@hotmail.com



ומתאפשרים לרוב ורק רגע לפני שmaguius לפסק הדיון"; ● "הסבירו לי, כי מספר הימים השני שלפיו חישבו הבנקים את הריבית שאotta גבו על הלוואות היה שלוש מאות ושישים, שנה מקוצרת בחמשה ימים. מכיוון שהריבית היומיית מחושבת לפי הריבית השנתית לחקל במספר ימי השנה, הרי שחלוקת הריבית למספר ימים מופחת ניפח את האחו הימי של פוי חושבה... בפסק דין תקידי נושא זהה כתבה כבוד השופט דוקטור פלפל בחריפות ההולמת את שמה: 'שמעתי כבר על שנת ירח, שמעתי גם על שנת חמה, אבל שנת בנק זו המזאה יצירתייה, שלא רק שאין זה מן הרואי לעודדה, אלא שיש לגדעה בעודה באבה';

- "לאשונה נשמע קול, קולו, המכraz בഗלי כי יש לנו משא ומתן עם הבנקים על תעריף העמלות. ולא סתם משא ומתן, אלא מיקוח עקשן בנוסח שוק. יש לנו את הזכות על כל קילו, על כל עמלת. אין תעריך שאי אפשר להפחית. מותנה כאן

## כללים בסיסיים

נימה בקצרה את עשות הכללים של אמנון שורץ לניהול נכון של חשבון הבנק (בספר ניתן למצוא פירוט נוחב יותר של הסעיפים):

- רצוי ועדיף לעבוד תמיד עם שני בנקים לפחות;
- יש לעורר בדיקה ובקרה שוטפות על תאימות ההסכם לחובים בפועל;
- יש לקבל מהבנק מסמך המפרט את כל ההוראות בכל תעריף העמלות. יש לנו משא ומתן;
- לפני ביצוע עסקה ממשמעותית יש לקבל הצעת מחיר מפורטת כולל מרכיבי הריבית והעמלות ולהשות לבנקים אחרים;
- יש לבדוק כל קבועה של כל בנקאי גם אם שוררים בין הבנקאי שלא יחש אמון מוחלט;
- יש לעדכן את הבנק בכל שינוי בעל משמעות כלכלית כדי לשמר על מערכתיחסים נוחה ושקופה;
- בכל תקופה יש לבצע הערצת בטוחנות מוחדשת;
- אין לבצע פקודות ותכניות חיטפון המבוססים על אשראי, אין להתפתות לביצוע פעולות שנון בבחינת התנית שירות בשירות;
- יש לבחון דרכיים להוות עליות. אל תסמכו על הבנקאי שיעשה זאת בשביבם;
- אין למהר לחותם בפני הבנקים על כתבי וייתור על טענות, לא להתעלם ממכותבי עורכי דין, לענות מייד. לדרש מסמכים, להתייעץ עם מומחים, להגיא להסדרים ובשם אופן לא לקחת התחייבויות שאין אפשר לעמוד בהן.